

Produktportfolio:

Die Kunst der Kommunikation

Präsenz, Stimme, Vertriebsserfolg,
Konfliktfähigkeit, Führungsqualität

Schauspiel muss sein



Januar 2017



Ihre Vision

- Ihre motivierten Mitarbeiter sind im Umgang mit Ihren Kunden souverän.
- Ihre Techniker verstehen es, mit den Kunden zu reden.
- Ihre Führungskräfte zeichnen sich durch hohe Fachkompetenz und gute Menschenkenntnis aus.
- Präsentationen sind interessant und kurzweilig.
- In Kundengesprächen, in Meetings, am Telefon und in Emails: Ihre Mitarbeiter wissen, sich auszudrücken.
- Konflikte werden auf der Sachebene geführt.
- Ihr Unternehmen bleibt im Gedächtnis. Mit Ihnen arbeitet man gern zusammen.



Meine Unterstützung

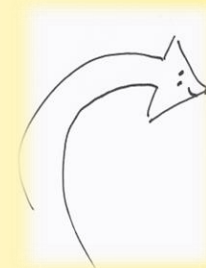
- *Verkaufen für Techniker*
Vertriebstraining für Techniker und Projektierer
- *Kalt erwischt*
Kaltakquise, Erstkontakte mit Neukunden
- *Führen mit Herz und Verstand*
Führungskräftetraining





Meine Unterstützung

- *Mit Präsenz präsentieren*
Präsentationstraining
- *Klingt gut*
Stimmtraining
- *Biegen Sie vor der Eskalation rechts ab*
Eine Navigationshilfe in Konfliktsituationen
- *E-Mail-Emotionen*
E-Mails verständlich und sachlich formulieren





Meine Unterstützung

- In Gruppentrainings werden neue Möglichkeiten der Kommunikation gemeinsam erprobt.
- In intensiven Einzeltrainings werden individuelle Themen erarbeitet. Jeder Mitarbeiter wird im Rahmen seiner Persönlichkeit gefordert und gefördert.
- Ich begleite Ihre Mitarbeiter durch aktuelle Prozesse. Z.B. Akquise-Phasen, Konfliktgespräche, anstehende Präsentationen, neue Aufgaben, Führungsfragen.
- Ihr Thema – Meine Konzeption. Damit Ihre Visionen Realität werden.



Methoden

- Der Blick von außen.
- Die Probe aktueller Präsentationen und Gespräche.
- Lernen durch praktische Erfahrung.
- Das Handwerkszeug einer guten Kommunikation.
- Theoretische Analyse und praktische Umsetzung.
- Erfolge wiederholbar machen.
- Die Entwicklung von Leitfäden.
- Protokolle der Trainings.



Trainingsinhalte

- Bewusster und selbstbewusster Auftritt.
- Körpersprache.
- Wortwahl und Rhetorik.
- Stimm- Sprech- und Atemtechnik.
- Kreativitätstechniken.
- Innere Einstellung – Äußere Wirkung.
- Die Arbeit an der „Rolle“.
- Der Weg zur Führungsqualität.
- Und vieles mehr – um Ihre Vision zu erfüllen.



Interessiert?

Gerne erstelle ich Ihnen ein individuelles Konzept.

Die Kombination aus Gruppen- und Einzeltrainings ist möglich.

Seminarmodule:

- Impulstraining
- Tagestraining, Mehrtagestraining
- Projekte



*Die Kunst, aus sich
heraus zu gehen*



Referenzen

A+W Software GmbH, Pohlheim

CSS GmbH, Fulda

KSB AG, Frankenthal

Montana Energie-Handel GmbH & Co.KG, München

Rewitec GmbH, Lahnau

SPEA GmbH, Fernwald

SKZ Das Kunststoffzentrum, Würzburg

Sparkasse Gießen

THM StudiumPlus

Viessmann Elektronik GmbH, Allendorf (Eder)

Zweirad-Sarges, Wetzlar

Schauspiel muss sein



Ich danke für Ihre Aufmerksamkeit





Kontakt

Tanja Ludwig

Schauspiel muss sein

Waldschmidtstraße 26

D-35576 Wetzlar

Tel.: 0049 (0)6441 5693796

Mobil: 0049 (0)1575 7118827

Email: info@schauspiel-muss-sein.de

www.schauspiel-muss-sein.de